



Customer Success Spezialist Deutschland (m/w/d)

Möchten Sie den Aufbau von Onboarding und Support für digitale Lösungen in der Landwirtschaft übernehmen? Dabei verbinden Sie technisches Software-Know-how mit ausgeprägter Kundenorientierung und Vertriebsverständnis.
Interessiert? Kontaktieren Sie uns vertraulich.

Das erwartet Sie:

- Onboarding-, Customer-Success- und Supportprozesse aufbauen
- Kunden bei der Softwareimplementierung unterstützen
- Schulungen und Produkttrainings sowie Kundentermine durchführen
- Technischen Support leisten und Systemfunktionalität überwachen
- Lizenzen, Module und Zusatzleistungen beratend verkaufen
- Mit internationalen Teams an der Marktanpassung arbeiten

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene technische Ausbildung oder Studium
- 3+ Jahre Erfahrung im SaaS-Support
- Praxiserfahrung mit Agrarsoftwarelösungen
- Gute Kenntnisse der Landwirtschaft und digitaler Kundenanforderungen
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Freude am direkten Kundenkontakt
- Erfahrung im beratenden Softwarevertrieb oder Account Management
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an! • Alexander Sassenberg • Tel. +49 170 655 303 3
oder senden Sie Ihre Bewerbung an •
alexander.sassenberg@agriassociates.de • www.agriassociates.de**

