



Country Manager Deutschland (m/w/d)

Möchten Sie den Aufbau und die Entwicklung des Deutschlandgeschäfts für digitale Lösungen in der Landwirtschaft übernehmen? Dabei verbinden Sie fundierte Agrarmarktkenntnisse, Erfahrung im SaaS-Geschäft und ausgeprägtes Vertriebsverständnis. Interessiert? Kontaktieren Sie uns vertraulich.

Das erwartet Sie:

- Geschäftsführung mit Ergebnisverantwortung
- Markt-, Segmentierungs- und Preisstrategie entwickeln und umsetzen
- Strategische Schlüsselkunden identifizieren und gewinnen
- Skalierbare Vertriebsorganisation und Vertriebspartnernetzwerk aufbauen
- Beziehungen zu Betrieben und beratenden Organisationen entwickeln
- International digitale Lösungen für den deutschen Markt vermarkten
- Strukturen für Onboarding, Customer Success und Support etablieren
- Deutsches Team aufbauen und führen

Das bringen Sie mit:

- Abschluss in Wirtschaft, Landwirtschaft oder in einem technischen Studiengang
- 10+ Jahre Erfahrung im B2B-SaaS-Geschäft
- Praxis in FMIS, Geo-Infosystemen und Precision Farming
- Fundierte Kenntnisse des deutschen Agrarmarktes, seiner Beratungsstrukturen und der digitalen Kundenanforderungen
- Nachweisbare Erfolge im Geschäftsaufbau und P&L-Verantwortung
- Sicherer Umgang mit SaaS-Kennzahlen, CRM, Pipeline-Management und Forecasting
- Verhandlungssicheres Deutsch & Englisch

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an! • Alexander Sassenberg • Tel. +49 170 655 303 3
oder senden Sie Ihre Bewerbung an •
alexander.sassenberg@agriassociates.de • www.agriassociates.de**

