



Gebietsleiter Landtechnik für Benelux (m/w/d)

Möchten Sie international arbeiten und den Vertrieb in der Benelux-Region aufbauen? Unser Kunde ist ein international stetig wachsendes Unternehmen, das innovative Präzisionstechnik für landwirtschaftliche Anwendungen entwickelt und produziert. - Interessiert? - Rufen Sie uns an!

Das erwartet Sie:

- Vertrieb von innovativer preisgekrönter Präzisions-Landtechnik
- Kommerzielle und fachliche Betreuung der Handelspartner, Händler und Endkunden
- Weiterentwicklung der Vertriebsstruktur
- Kontaktpflege und Betreuung mit relevanten Organisationen
- Entwicklung und Durchführung erfolgreicher Marketing- und Vertriebsaktionen
- Organisation und Durchführung von Informationsveranstaltungen, Schulungen, Vorführungen und Ausstellungen
-

Das bringen Sie mit:

- Landwirtschaftliches und technisches Verständnis
- Erste Erfahrung im Vertrieb von Landtechnik und Präzisionslandwirtschaft von Vorteil
- Erfahrung in der praktischen Verkaufsförderung
- Eigeninitiative und selbstständiges Arbeiten
- Durchsetzungsstärke und Teamfähigkeit
- Kontaktfreude und Netzwerkerqualität
- Home-Office im Vertriebsgebiet
- Reisebereitschaft
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Jede Fremdsprache ist ein Plus

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Alexander Sassenberg • Tel. 0170 655 303 3
oder senden Sie Ihre Bewerbung an alexander.sassenberg@agriassociates.de •
www.agriassociates.de**



Kennziffer: 499240401



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.



Gebietsleiter Landtechnik für Benelux (m/w/d)

Möchten Sie international arbeiten und den Vertrieb in der Benelux-Region aufbauen? Unser Kunde ist ein international stetig wachsendes Unternehmen, das innovative Präzisionstechnik für landwirtschaftliche Anwendungen entwickelt und produziert. - Interessiert? - Rufen Sie uns an!

Das erwartet Sie:

- Vertrieb von innovativer preisgekrönter Präzisions-Landtechnik
- Kommerzielle und fachliche Betreuung der Handelspartner, Händler und Endkunden
- Weiterentwicklung der Vertriebsstruktur
- Kontaktpflege und Betreuung mit relevanten Organisationen
- Entwicklung und Durchführung erfolgreicher Marketing- und Vertriebsaktionen
- Organisation und Durchführung von Informationsveranstaltungen, Schulungen, Vorführungen und Ausstellungen
-

Das bringen Sie mit:

- Landwirtschaftliches und technisches Verständnis
- Erste Erfahrung im Vertrieb von Landtechnik und Präzisionslandwirtschaft von Vorteil
- Erfahrung in der praktischen Verkaufsförderung
- Eigeninitiative und selbstständiges Arbeiten
- Durchsetzungsstärke und Teamfähigkeit
- Kontaktfreude und Netzwerkerqualität
- Home-Office im Vertriebsgebiet
- Reisebereitschaft
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Jede Fremdsprache ist ein Plus

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Alexander Sassenberg • Tel. 0170 655 303 3
oder senden Sie Ihre Bewerbung an alexander.sassenberg@agriassociates.de •
www.agriassociates.de**

