



Responsable régional des ventes agricoles pour le France (m/f/d)

Vous souhaitez travailler à l'international et développer les ventes au Benelux ? Notre client est une entreprise en croissance constante à l'échelle internationale qui développe et produit des technologies agricoles de précision innovantes pour les applications agricoles. Intéressé? - Appelez-nous!

Voilà ce qui vous attend:

- Ventes de technologies agricoles de précision innovantes et primées
- Support commercial et technique pour les partenaires commerciaux, les revendeurs et les clients finaux
- Poursuite du développement de la structure commerciale
- Maintenir le contact et le soutien avec les organisations concernées
- Développement et mise en œuvre de campagnes marketing et commerciales réussies
- Organisation et mise en œuvre d'événements d'information, de formations, de démonstrations et d'expositions

Vos compétences:

- Compréhension agricole et technique
- Une première expérience dans la vente de technologies agricoles et d'agriculture de précision est un avantage.
- Expérience dans la promotion pratique des ventes
- Initiative et travail indépendant
- Assertivité et capacité à travailler en équipe
- Plaisir du contact et de la qualité du réseautage
- Bureau à domicile dans l'espace de vente
- En voyageant
- De solides compétences en communication
- Toute langue étrangère anglais ou Néerlandais est un plus

**Intéressé? - Appelez-nous! • Alexander Sassenberg • Tel. +49 170 655 303 3
ou envoyez votre candidature à alexander.sassenberg@agriassociates.de •
www.agriassociates.de**



Faites confiance à notre expertise agricole et en ressources humaines.

Numéro de code: 499240401

