Bereichsleiter Agrarhandel (m/w/d)

Als strukturierter Profi haben Sie große Freude an der Vertriebsoptimierung. Lieben Sie es alle Fäden in der Hand zu halten und Strategien und Abläufe zu optimieren? Unser Partner ist ein Agrarhändler mit überregionaler Bedeutung. Wir suchen einen zielorientierten Teamplayer, der kostenbewusst große Regionen koordinieren kann. Haben wir Interesse geweckt? Dann kontaktieren Sie uns.

Das erwartet Sie:

- Leitung der Vertriebsregion
- Steuerung der Vertriebsaktivität
- Optimierung der Betriebsabläufe
- Proaktive Gestaltung und Entwicklung der Unternehmensstrategie
- Nachhaltige Umsetzung der Unternehmensstrategie und deren Kommunikation
- Einhaltung der Qualitätssicherung, sowie Umwelt- und Arbeitsschutz
- Umfangreiche Personalverantwortung inkl. Personalentwicklung
- Repräsentant und Ansprechpartner nach Außen und Innen

Das bringen Sie mit:

- Studium der Agrarwissenschaften, oder adäquate Ausbildung
- Erfahrung im Handel von Agrarerzeugnissen
- Strukturierte und langfristige Arbeitsweise
- Ausgeprägtes Organisationsvermögen und großes Verantwortungsbewusstsein
- Führungskompetenzen und Teamfähigkeit gekoppelt mit hohem Kommunikationsvermögen
- Souveränes Auftreten und offene Kommunikation
- Gute EDV- und SAP-Kenntnisse

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Heinrich Wilhelm • Tel. 0175 352 919 5
oder senden Sie Ihre Bewerbung an heinrich.wilhelm@agriassociates.de •
www.agriassociates.de

AGRI·associates
AGRIBUSINESS RECRUITERS / PERSONALBERATUNG

Kennziffer: 498227401

Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.