



# Sales Manager Futterzusatzstoffe, Osteuropa (m/w/d)

Unser Kunde ist ein Innovationsführer im Bereich der Futtermittelzusatzstoffe. Das Produktportfolio bildet den breiten Erfindergeist des Unternehmensgründers ab. Die Kunden schätzen sowohl die Zuverlässigkeit des Unternehmens als auch die Qualität der Produkte. Im Zuge der weiteren Expansion suchen wir Sie – ein Verkaufstalents:

## Das erwartet Sie:

- Vertrieb der Produkte in einem internationalen Vertriebsgebiet
- Identifizierung von Key-Accounts
- Erkennen von Markttrends und Wettbewerbsbeobachtung
- Teilnahme an Messen und Fachveranstaltungen
- Preis-, Umsatz- und Mengenverantwortung
- Modernes Arbeitsumfeld bei einem nachhaltig agierenden Mittelständler
- Arbeit im Home-Office oder Firmenstandort je nach Präferenz

## Das bringen Sie mit:

- Agrarwissenschaftliches oder tiermedizinisches Studium
- Berufserfahrung im Vertrieb von Futtermitteln
- Profundes fachliches Wissen in der Tierernährung
- Selbstorganisation, Kommunikationsstärke und Unternehmergeist
- Bereitschaft zu gelegentlichen internationalen Dienstreisen
- Beratungskompetenz und Dienstleistermentalität
- Russische, Ukrainische oder Polnische Sprachkenntnisse sind ein Plus

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger • Tel. 0151 412 629 37  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung an:  
[johannes.eger@agriassociates.de](mailto:johannes.eger@agriassociates.de) • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)

