

Technical Sales Manager Futtermittelzusatzstoffe (m/w/d)

Sie haben Freude am Kontakt mit Kunden und Erfahrungen im Vertrieb gesammelt? Unser Mandant ist ein Innovationsführer im Bereich der Futtermittelzusatzstoffe. Kunden schätzen die Zuverlässigkeit und Qualität der Produkte. Zur weiteren Expansion suchen wir ein Verkaufstalent - Sie!

Das erwartet Sie:

- Vertrieb der Produkte in Österreich, Schweiz und Deutschland
- Betreuung und Beratung von B2B- und B2C-Kunden
- Ausbau des Kundenpotentials und Neukundengewinnung
- Marktbeobachtung und –Analyse
- Preis-, Umsatz- und Mengenverantwortung
- Regelmäßige Teilnahme an Messen und Fachveranstaltungen
- Homeoffice im Vertriebsgebiet

Das bringen Sie mit:

- Studium der Agrarwissenschaften mit dem Schwerpunkt Tierernährung oder der Veterinärmedizin
- Profundes fachliches Wissen in der Tierernährung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Futtermittelzusatzstoffen
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Organisationstalent
- Reisebereitschaft
- Deutsche und englische Sprachkenntnisse in Wort und Schrift

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger • Tel. 0151 412 629 37 oder senden Sie uns Ihre Bewerbung • Johannes.eger@agriassociates.de • www.agriassociates.de

AGRI·associates
AGRIBUSINESS RECRUITERS / PERSONALBERATUNG

Kennziffer: 495249001

Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.