



# Technical Sales Manager Futtermittelzusatzstoffe (m/w/d)

Unser Kunde ist ein Innovationsführer im Bereich der Futtermittelzusatzstoffe. Das Produktportfolio bildet den weiten Erfindergeist des Unternehmensgründers ab. Die Kunden schätzen sowohl die Zuverlässigkeit des Unternehmens als auch die Qualität der Produkte. Im Zuge der weiteren Expansion suchen wir Sie – ein Verkaufstalents!

## Das erwartet Sie:

- Vertrieb der Produkte in der DACH-Region
- Identifizierung von Key-Accounts
- Unterstützung des Sales-Teams in fachbezogenen Themen
- Wettbewerbsbeobachtungen und Erkennen von
- Teilnahme an Messen und Fachveranstaltungen
- Preis-, Umsatz- und Mengenverantwortung
- Arbeit im Home-Office oder am Firmenstandort je nach Präferenz

## Das bringen Sie mit:

- Agrarwissenschaftliches oder tiermedizinisches Studium
- Berufserfahrung im Vertrieb von Futtermitteln
- Profundes fachliches Wissen in der Tierernährung
- Selbstorganisation, Kommunikationsstärke und Unternehmergeist
- Bereitschaft zu gelegentlichen internationalen Dienstreisen
- Beratungskompetenz und Dienstleistermentalität
- Englische Sprachkenntnisse

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger • Tel. 0151 412 629 37  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung an •  
[johannes.eger@agriassociates.de](mailto:johannes.eger@agriassociates.de) • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)



**AGRI** associates  
AGRIBUSINESS RECRUITERS / PERSONALBERATUNG

Kennziffer: 495242601



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.