



## Technical Sales Manager Biogas (m/w/d)

Sie haben Freude am Kontakt mit Kunden und erste Erfahrungen im Direktvertrieb gesammelt ? Unser Mandant ist Hersteller innovativer Additive für Biogasanlagen.

Die Produkte stammen aus der eigenen Entwicklung und überzeugen durch hohe Effektivität und Wirtschaftlichkeit. Haben wir Interesse geweckt?

Dann kontaktieren Sie uns.

### Das erwartet Sie:

- Vertrieb von Zusatzstoffen für Biogasanlagen in Bayern/Baden-Württemberg oder Nordostdeutschland
- Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Begleitung von Versuchen zur Prozessoptimierung der Anlagen
- Ausbau des Kundenpotentials und Neukundengewinnung
- Marktbeobachtung und -analyse
- Entwicklung von weiteren Vertriebsstrategien
- Regelmäßige Teilnahme an Messen und Fachveranstaltungen
- Home Office im Vertriebsgebiet

### Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene Ausbildung/Studium in der Landwirtschaft oder Biotechnologie
- Alternativ: Quereinsteiger mit Bezug zur Biogasbranche
- Erste Vertriebserfahrung von Vorteil
- Begeisterung für den Vertrieb und die fachliche Beratung von Kunden
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Selbstorganisation, Kommunikationsstärke und Unternehmergeist
- Teamfähigkeit und Organisationstalent
- Kenntnisse in PC-Anwendungen
- Reisebereitschaft

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger •  
Tel. 0151 412 629 37 oder senden sie uns Ihre Bewerbung •  
Johannes.eger@agriassociates.de • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)**

