



Sales Manager Saatgut BeNeLux (m/w/d)

Unser Klient ist ein führendes Unternehmen in der Erzeugung und Vermarktung eines hochwertigen Vollsortiments im Saatgutbereich. Wir suchen einen erfahrenen Sales Manager für Belgien, Niederlande und Luxemburg, der die Entwicklung und Koordination der Verkaufsaktivitäten vorantreibt. Interessiert? Rufen Sie uns an oder senden Sie uns Ihre Bewerbung.

Das erwartet Sie:

- Koordination der Verkaufsaktivitäten
- Beratung & Betreuung von Key Accounts und Zwischenhändlern
- Ausbau des Kundenpotenzials durch Neukundengewinnung
- Intensive Zusammenarbeit mit zentralen Bereichen des Unternehmens, z.B. Produktmanagement
- Organisation und Durchführung von Feldtagen und Demoversuchen
- Ausgezeichnete Karrierechancen
- Attraktives Gehaltspaket und Firmenwagen

Das bringen Sie mit:

- Studium der Agrarwissenschaften oder Ausbildung im landwirtschaftlichen Bereich
- Berufserfahrung im Vertrieb und Marketing erwünscht
- Sichere Sprachkenntnisse in Englisch
- Französisch und Niederländisch von Vorteil
- Fundierte pflanzenbauliche Kenntnisse
- Begeisterung für den Vertrieb und die Betreuung von Key Accounts
- Eigenverantwortliche, verlässliche und strukturierte Arbeitsweise
- Gute Kommunikationsfähigkeiten
- Verhandlungsgeschick und Empathie

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Katja Elsebach-Stoll • Tel. +49 173 276 966 0
oder senden Sie Ihre Bewerbung an katja.elsebach-stoll@agriassociates.de •
www.agriassociates.de



Kennziffer: 494243201



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.