



Technical Sales Manager Biogas (m/w/d)

Sie haben Freude am Kontakt mit Kunden und erste Erfahrungen im Direktvertrieb gesammelt ? Unser Mandant ist Hersteller innovativer Additive für Biogasanlagen.

Die Produkte stammen aus der eigenen Entwicklung und überzeugen durch hohe Effektivität und Wirtschaftlichkeit. Haben wir Interesse geweckt?

Dann kontaktieren Sie uns.

Das erwartet Sie:

- Vertrieb von Zusatzstoffen für Biogasanlagen in Bayern/Baden-Württemberg oder Nordostdeutschland
- Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Begleitung von Versuchen zur Prozessoptimierung der Anlagen
- Ausbau des Kundenpotentials und Neukundengewinnung
- Marktbeobachtung und -analyse
- Entwicklung von weiteren Vertriebsstrategien
- Regelmäßige Teilnahme an Messen und Fachveranstaltungen
- Home Office im Vertriebsgebiet

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene Ausbildung/Studium in der Landwirtschaft oder Biotechnologie
- Alternativ: Quereinsteiger mit Bezug zur Biogasbranche
- Erste Vertriebserfahrung von Vorteil
- Begeisterung für den Vertrieb und die fachliche Beratung von Kunden
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Selbstorganisation, Kommunikationsstärke und Unternehmergeist
- Teamfähigkeit und Organisationstalent
- Kenntnisse in PC-Anwendungen
- Reisebereitschaft

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Peter-Thomas Spendel •
Tel. 0170 125 180 2 oder senden sie uns Ihre Bewerbung •
Peter.Spendel@agriassociates.de • www.agriassociates.de

