



Regionalleiter Vertrieb Süd (m/w/d)

Ein wachsender, internationaler Hersteller moderner Agrar- und Kommunaltechnik sucht eine vertriebsstarke Führungspersönlichkeit für Süddeutschland. In dieser Rolle entwickeln Sie Händler, Märkte und ein kleines Team – mit viel Gestaltungsspielraum, kurzen Wegen und Produkten vom Traktor bis zu smarten Lösungen für professionelle Kunden! Wir freuen uns auf ein Kennenlernen.

Das erwartet Sie:

- Führung eines Verkaufsteams
- Ausbau von Händlernetz und Marktanteilen
- Coaching bei Akquise und Händlerentwicklung
- Steuerung von Umsatz, Forecasts und Konditionen
- Planung regionaler Aktionen, Messen und Schulungen
- Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Schnittstelle zu Produktmanagement und Service
- Homeoffice mit Reisetätigkeit in Süddeutschland

Das bringen Sie mit:

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Landtechnik
- Praxis in Händlerbetreuung und Business Development
- Erste Führungserfahrung im Vertrieb
- Sicher in Verhandlung, Analyse und Forecasting
- Kommunikationsstärke und souveränes Auftreten
- Strukturierte, eigenständige Arbeitsweise
- Deutsch verhandlungssicher, Englisch gut
- Ausgeprägte Reisebereitschaft

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •
tobias.wronka@agriassociates.de • www.agriassociates.de



Kennziffer: 492360201



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.