



Gebietsverkaufsleiter Forstlösungen (m/w/d)

Sie kennen die Herausforderungen forstlicher Betriebe und können komplexe Produktlösungen verständlich auf den Punkt bringen? Dann erwartet Sie eine eigenverantwortliche Außendienstaufgabe in einem spezialisierten Marktsegment, in dem Fachexpertise, Präsenz vor Ort und ein souveräner Beratungsansatz über den Vertriebs Erfolg entscheiden. Neugierig geworden? – Dann melden Sie sich noch heute vertraulich bei uns!

Das erwartet Sie:

- Betreuung eines bestehenden Kundenstammes
- Neukundenakquise
- Beratung zu erklärungsbedürftigen Lösungen
- Angebotsverfolgung bis zum Abschluss
- CRM-Pflege und Marktbeobachtung
- Teilnahme an Fachveranstaltungen
- Viel Gestaltungsspielraum
- Attraktives Gehaltspaket

Das bringen Sie mit:

- Kenntnisse der Forstwirtschaft
- Erfahrung im Außendienst oder Vertrieb
- Routine mit beratungsintensiven Lösungen
- Souveränes Auftreten im Kundendialog
- Gespür für Bedarf und Abschlusschancen
- Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise
- Digitale Affinität und CRM-Verständnis
- Reisebereitschaft

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •
tobias.wronka@agriassociates.de • www.agriassociates.de



Kennziffer: 492359401



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.