



Gebietsleiter Landtechnik - Nordostbayern (m/w/d)

Sie brennen dafür, Technik, Kunden und erfolgreiche Partnerschaften zusammenzubringen? Dann erwartet Sie hier eine spannende Aufgabe:

Für einen international führenden Landtechnikhersteller suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die den Vertrieb über Handelspartner aktiv gestaltet. Unser Mandant steht für Premiumqualität, Innovationskraft und langfristige Zusammenarbeit.
Kontaktieren Sie uns vertraulich!

Das erwartet Sie:

- Verantwortung für die strategische Entwicklung in Nordostbayern
- Ausbau der Marktposition
- Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Betreuung und Coaching der Händler
- Planung und Durchführung von Vertriebsaktionen und Schulungen
- Präsenz auf regionalen und nationalen Messen und Feldtagen
- Enge Zusammenarbeit mit Produktmanagement, Marketing & Service
- Starkes Team, kurze Wege, hoher Gestaltungsspielraum

Das bringen Sie mit:

- Landwirtschaftliches Studium oder technisch/kaufmännische Ausbildung
- Begeisterung für moderne Agrartechnik
- Erste Vertriebserfahrung in der Landtechnik
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit
- Fähigkeit Handelspartner zu überzeugen, zu motivieren und zu unterstützen
- Strukturierte, selbstorganisierte Arbeitsweise
- Bereitschaft zu regelmäßigen Fahrten im Vertriebsgebiet – nahe an Partner & Kunden

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •
tobias.wronka@agriassociates.de • www.agriassociates.de

