



# Nationaler Vertriebsleiter Saatgut (m/w/d)

Als erfahrene Führungspersönlichkeit übernehmen Sie die Verantwortung für die nationale Vertriebsstrategie eines erfolgreichen Unternehmens im Saatgutbereich.

Sie verbinden Marktverständnis mit Führungsstärke, entwickeln erfolgreiche Vertriebskonzepte und begeistern Ihr Team, Partner und Kunden gleichermaßen. Melden Sie sich noch heute vertraulich bei uns!

## Das erwartet Sie:

- Strategische Leitung des nationalen Vertriebs in Zentraleuropa
- Führung & Entwicklung des Außendienst- und Innendienstteams
- Markt- & Kundenverantwortung
- Umsatz-, Budget- & Margenverantwortung
- Gestaltung von Preis- und Marketingstrategien
- Wettbewerbs- & Marktanalysen
- Verantwortungsvolle Position mit hohem Gestaltungsspielraum

## Das bringen Sie mit:

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder Business Development von Saatgut
- Führungsexpertise in Vertriebsorganisationen
- Fundiertes Marktverständnis und unternehmerisches Denken
- Analytische und strategische Kompetenzen
- Ausgeprägte Kommunikations- und Repräsentationsstärke
- Zielorientierung und Pragmatismus
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch, Französisch von Vorteil

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •  
[tobias.wronka@agriassociates.de](mailto:tobias.wronka@agriassociates.de) • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)

