



# Vertriebsleiter Landtechnik (m/w/d)

Unser Mandant ist ein traditionsreicher Landtechnikhersteller, der mit innovativen Lösungen für den Ackerbau für Qualität und Zuverlässigkeit steht. Das Unternehmen investiert gezielt in die Weiterentwicklung seines Portfolios und die Internationalisierung seiner Strukturen. Als umsetzungsstarker Vertriebsleiter (m/w/d) übernehmen Sie eine Schlüsselrolle: Sie führen das Vertriebsteam, intensivieren bestehende Beziehungen zu Händlern & Partnern und erschließen neue Märkte.

## Das erwartet Sie:

- Budget- und Ergebnisverantwortung
- Aufbau und Führung des europäischen Vertriebsteams
- Entwicklung und Umsetzung einer europäischen Vertriebsstrategie
- Ausbau und Betreuung des Händler- und Importeur-Netzwerks
- Einführung klarer Vertriebsprozesse und KPIs
- Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Zusammenarbeit mit Marketing & Produktmanagement

## Das bringen Sie mit:

- Agrartechnische Expertise
- Mehrjährige Führungserfahrung im internationalen Vertrieb
- Nachweisbare Erfolge im Ausbau von Vertriebssystemen
- Stark ausgeprägte Markt- und Kundenorientierung
- Verhandlungssicherheit und Abschlussstärke
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Europas
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •  
[tobias.wronka@agriassociates.de](mailto:tobias.wronka@agriassociates.de) • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)**



Kennziffer: 492355301



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.