



Vertriebsleiter Saatgut Europa (m/w/d)

Unser Mandant ist ein international ausgerichtetes, mittelständisches Saatgutunternehmen mit eigener Sortenkompetenz und wachsendem Europageschäft.

In dieser unternehmerisch geprägten Schlüsselposition führen Sie ein eingespieltes, wachstumsorientiertes Vertriebsteam, gestalten Strategie und Organisation und treiben die weitere Marktentwicklung mit viel Eigenverantwortung und direktem Einfluss auf den Unternehmenserfolg voran. Interessiert? Dann nehmen Sie Kontakt auf!

Das erwartet Sie:

- Führung & Entwicklung der europäischen Vertriebseinheit
- Volle Ergebnis-, Personal- und Budgetverantwortung
- Ausbau von Key Accounts und Vertriebspartnern
- Erschließung neuer Märkte und Vertriebswege
- Steuerung von Prozessen, Governance und Compliance
- Abstimmung mit der internationalen Geschäftsführung
- Internationale Verantwortung und direkter Einfluss

Das bringen Sie mit:

- Mehrjährige Führungserfahrung im Vertrieb von Saatgut oder im Agribusiness, idealerweise international
- Agrar- oder BWL-Studium
- Nachweisbare Erfolge bei der Umsetzung von Wachstumsstrategien
- Expertise im Aufbau und der Weiterentwicklung von Organisationen
- Kompetenz in der Fachkräfteentwicklung
- Kommerzielle Stärke und internationale Erfahrung im Umgang mit Key Accounts
- Kommunikationsstärke auf allen Hierarchieebenen
- Sehr gutes Deutsch und Englisch

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •

tobias.wronka@agriassociates.de • www.agriassociates.de



AGRI·associates
AGRIBUSINESS RECRUITERS / PERSONALBERATUNG

Kennziffer: 442389601



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.