



Key-Account Manager Deutschland (m/w/d)

Unser europäischer Kunde ist ein ambitioniertes internationales Unternehmen der Milchwirtschaft. Es entwickelt und produziert Silage-, Futtermittelzusätze und Spezialfuttermittel mit Schwerpunkt auf Jungtieren und Wiederkäuern. Sie sind ein erfahrener Key-Account Manager (m/w/d), der über die technischen Fähigkeiten und die kaufmännische Erfahrung verfügt, um die Marktposition in Deutschland weiter auszubauen? Dann kontaktieren Sie uns!

Das erwartet Sie:

- Führungsposition zur Entwicklung des Vertriebs an Tierfutterhersteller und Endverbraucher
- Budgetverantwortung
- Aufbau des deutschen Vertriebsnetzes
- Umsetzung des Geschäftsplans mit abgestimmten Zielen
- Unterstützung der Kunden mit ernährungswissenschaftlicher Expertise
- Wettbewerbs- und Marktbeobachtung
- Zusammenarbeit im europäischen Team
- Homeoffice

Das bringen Sie mit:

- Hochschulabschluss in der Tierernährung
- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Key-Account-Management mit Futtermitteln
- Netzwerk in der Milchviehfutterindustrie
- Ausgezeichnete Verkaufskompetenzen und Ergebnisorientierung
- Gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Stärken im Beziehungsmanagement
- Gute Englisch- und Deutschkenntnisse
- Bereitschaft zu häufigen Reisen

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •
tobias.wronka@agriassociates.de • www.agriassociates.de



AGRI·associates
AGRIBUSINESS RECRUITERS / PERSONALBERATUNG

Kennziffer: 442356001



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.