



Account-Manager Spezialdünger (m/w/d)

Unser Kunde ist ein etablierter Hersteller von Spezial- und Flüssigdüngern. Für den weiteren Geschäftsausbau suchen wir einen dynamischen Account-Manager (m/w/d), der mit Leidenschaft für Spezial- und Sonderkulturen landwirtschaftliche Betriebe und Handelspartner voranbringt. Wenn es Sie reizt Betriebe weiterzuentwickeln und langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen, dann sollten wir uns kennenlernen!

Das erwartet Sie:

- Fachliche und vertriebliche Verantwortung für eine Region
- Vertrieb über den Handel und an Landwirte
- Weiterentwicklung des Händlernetzes
- Etablierte Produktpalette mit stetiger Umsatzentwicklung
- Verkaufsfördernde Maßnahmen planen und umsetzen
- Home-Office mit gelegentlichen Dienstreisen
- Attraktive Vergütung und Firmen-Pkw

Das bringen Sie mit:

- Studium der Agrar- oder Gartenbauwissenschaften oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Vertriebserfahrung mit beratungsintensiven Betriebsmitteln
- Fundierte agronomische Kenntnisse in unterschiedlichen Kulturen
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Programmen
- Reisebereitschaft im In- und Ausland
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Motivation
- Deutsch und Englisch fließend in Wort und Schrift

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Johannes Eger • Tel. 0151 412 629 37 oder senden Sie Ihre Bewerbung an:

Johannes.eger@agriassociates.de • www.agriassociates.de



AGRI associates
AGRIBUSINESS RECRUITERS / PERSONALBERATUNG

Kennziffer: 335359301



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.