



Vertriebsmanager Bewässerung (m/w/d)

Unser Mandant ist ein international etablierter Anbieter innovativer Lösungen für eine ressourceneffiziente Landwirtschaft. Für den Ausbau des Geschäfts in Deutschland, den Niederlanden und der deutschsprachigen Schweiz suchen wir eine vertriebsstarke Unternehmerpersönlichkeit, die technische Beratung, Partnerentwicklung und Projektgeschäft wirkungsvoll verbindet.

Das erwartet Sie:

- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für die Region
- Entwicklung von Distributoren, Händlern und Partnern
- Akquise neuer Kunden sowie neuer Bewässerungsprojekte
- Technische Beratung von Landwirten und Partnern
- Steuerung des Verkaufsprozesses bis zum Abschluss
- Zusammenarbeit mit technischem Support, Marketing und Logistik
- Home-Office und internationaler Gestaltungsspielraum

Das bringen Sie mit:

- Landwirtschaftliche oder technische Ausbildung bzw. Studium
- Erfahrung im technischen Vertrieb oder Marktaufbau
- Praktische Erfahrung in Landwirtschaft, Gartenbau oder Bewässerung
- Sicheres Auftreten bei Partnern und Erzeugern
- Unternehmerisches Denken und Verhandlungsstärke
- Selbstständige und pragmatische Arbeitsweise
- Sehr gutes Deutsch und gutes Englisch
- Hohe Reisebereitschaft

**Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •
tobias.wronka@agriassociates.de • www.agriassociates.de**



AGRI·associates
AGRIBUSINESS RECRUITERS / PERSONALBERATUNG

Kennziffer: 332389501



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.