



# Geschäftsführer Landtechnik-Vertrieb (m/w/d)

Unser Klient ist ein führendes Handelsunternehmen mit renommierten Zulieferern in der Landtechnik. Für das stetig wachsende Unternehmen suchen wir eine umsetzungsstarke Unternehmerpersönlichkeit mit charismatischer Führungskompetenz. Sie suchen eine spannende Herausforderung im modernen Landtechnikvertrieb? Dann kontaktieren Sie uns noch heute!

## Das erwartet Sie:

- Operative & strategische Führung mit den Bereichsleitern
- Weiterentwicklung und Umsetzung der Wachstumsstrategie
- Aufbau vertrauensvoller Geschäftsbeziehungen zu Kunden und Partnern
- Visionäre Personal-, Prozess- und Organisationsentwicklung
- Repräsentation in Verbänden, auf Fachveranstaltungen und Messen
- Etablierung einer wertschätzenden Unternehmenskultur
- Attraktives Vergütungspaket

## Das bringen Sie mit:

- Mehrjährige Führungserfahrung im Agrartechnikvertrieb
- Strategische und kaufmännische Stärken
- Erfahrung mit M&A-Prozessen
- Pragmatische und motivierende Unternehmerpersönlichkeit
- Hervorragende Kommunikations- und Präsentationsstärke
- Charismatische und empathische Führungskraft
- Interkulturelle Kompetenzen
- Berufserprobte Englischkenntnisse

Interessiert? – Rufen Sie einfach an • Dr. Tobias Wronka • Tel. +49 151 122 631 33  
oder senden Sie uns Ihre Bewerbung •  
[tobias.wronka@agriassociates.de](mailto:tobias.wronka@agriassociates.de) • [www.agriassociates.de](http://www.agriassociates.de)



Kennziffer: 272244801



Vertrauen Sie auf unsere Agrar- und Personalkompetenz.